

Accountmanager Groothandel

Als Accountmanager ben je een sterke relatiebouwer en voorzie je, met jouw kennis en passie, onze klanten zo goed mogelijk van de meest smaakvolle exotische groenten en fruit. Transparantie en gezamenlijke belangen staan centraal. Met jouw lef en sterke communicatieve vaardigheden kun je onze kernwaarden en klantwensen vertalen naar lange termijn verkoopplannen.

Hoe ziet jouw functie eruit?

Je werkt als Accountmanager met smaakvolle groenten en fruit. Het werken met verse producten vraagt net een andere aanpak dan het werken met lang houdbare producten, dat weet jij als geen ander! Je bent verantwoordelijk voor groothandel klanten die zowel online als offline bediend worden. Tijdens het dagelijks contact met de Inkoopers van jouw klant weet je ze enthousiast te maken over onze producten, bijvoorbeeld door mee te denken over het verder uitbreiden en de groei van de productcategorie exoten.

Voor de klant ben jij het gezicht van Nature's Pride. Je bent een kundig en betrouwbaar partner, die prettig is in de omgang. Daarnaast heb je veel telefonisch contact. Tijdens de afspraken (op locatie) met de klant evalueer je de samenwerking, bespreek je trends in de markt en analyseer je de ontwikkelingen op productniveau.

Bij Nature's Pride focussen wij ons op lange termijn relaties – dat geldt voor zowel onze telers, klanten als de medewerkers. We maken het verschil met kwalitatief hoogwaardige producten, waarbij openheid en gezamenlijke belangen centraal staan. Onze klanten zien ons als de kennis expert op het gebied van onze exoten. Daarom is het van belang dat je de producten en processen die producten doorlopen van a tot z leert kennen zodat je de juiste adviezen kunt presenteren als expert voor de klant(en).

Daarnaast spreek je dagelijks met de Inkoopers van jouw klant over prijsvorming, volume en promoties voor de dag zelf en de komende weken. Intern heb je veel contact met o.a. Inkoop, Data Analyse en Marketing. Dit vormt de basis van de verkoop plannen. Samen met jouw collega's in het team ga je gestructureerd te werk om doelstellingen, die je samen hebt bepaald, te halen. Je voorziet onze klanten continu van het meest interessante aanbod aan exotisch groenten en fruit.

Als Accountmanager heb jij:

- minimaal 2 jaar relevante werkervaring binnen de internationale handel als Accountmanager, bij voorkeur binnen de AGF branche;
- goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal, Duits en Frans zijn een pre;
- digitale kennis / online verkoop georiënteerd.

Wij bieden:

- Een bruto maandsalaris, afhankelijk van jouw ervaring, tussen de € 4.236,- en € 5.000,- op basis van een 40-urige werkweek.
- een bonusregeling;
- 26 vakantiedagen per jaar en de mogelijkheid om vakantiedagen bij te kopen;
- een pensioenregeling;
- iedere dag een lekkere gratis smoothie en stuk fruit;
- een bedrijfskantine met kok waar je ontbijt en lunch kan verkrijgen;
- 3 keer per week gratis bootcampen op ons eigen bootcampterrein;
- het aanschaffen van een fiets met belastingvoordeel door het Nature's Pride fietsplan;
- leren en ontwikkelen middels onze eigen Nature's Pride Academy;
- en niet te vergeten, een leuke werkplek.

Een online assessment maakt deel uit van deze procedure.