

Junior Accountmanager Groothandel

Sta jij aan het begin van je carrière en krijg jij energie van contact met klanten? Altijd al willen werken met verse, exotische groenten en fruit en leren hoe je een sterke relatie opbouwt? Dan is dit jouw kans!

De uitdaging:

Als junior accountmanager word je stap voor stap meegenomen in het vak. Je leert alles over onze producten en hoe je onze groothandel klanten het beste kunt bedienen. Samen met ervaren collega's zorg je ervoor dat klanten, zowel online als offline, optimaal worden geholpen.

Je hebt dagelijks contact met klanten en leert hoe je hen enthousiast maakt over onze producten. Dit kan bijvoorbeeld door mee te denken over het assortiment of door kansen te signaleren om samen te groeien in de categorie exoten.

Voor klanten ben jij, samen met je team, het gezicht van Nature's Pride. Je bouwt relaties op, leert hoe je gesprekken voert en hoe je inspeelt op klantbehoeften. Ook ga je (op termijn) mee naar klantbezoeken, waar je leert hoe je samenwerkingen evalueert en ontwikkelingen in de markt bespreekt.

Bij Nature's Pride geloven we in langdurige relaties, met onze telers, klanten én medewerkers. We maken het verschil met kwalitatief hoogwaardige producten, waarbij openheid en gezamenlijke belangen centraal staan. Onze klanten zien ons als de kennis expert op het gebied van onze exoten. Daarom is het van belang dat je de producten en processen die producten doorlopen van a t/m z leert kennen zodat je de juiste adviezen kunt geven als expert voor de klant(en). Als starter krijg je de ruimte om te leren en jezelf te ontwikkelen. Je leert onze producten en processen van door en door kennen, zodat je uiteindelijk kunt doorgroeien tot een volwaardige gesprekspartner en adviseur voor jouw klanten.

Wat ga je doen?

- Het onderhouden van contact met de klant/klanten die vallen onder jouw verantwoordelijkheid, je hebt telefonisch/digitaal contact;
- Het evalueren van de samenwerking met de klant, het bespreken van de trends in de markt en het analyseren van de ontwikkelingen op productniveau;
- Contact met inkoop/categoriemanagers over prijsvorming, volume en promoties;
- Contact met interne stakeholders over Inkoop, Supply Chain, Data Analyse en Marketing;
- Het coördineren van de orders, invoeren van de verkoop orders en bestellingen;
- Het nauwkeurig en probleemloos laten verlopen van de verkooporders, het commerciële administratieve proces en claimafhandeling;
- Klantcontact in het Nederlands, Engels en Duits;
- Het behalen van team doelstellingen.

Wie ben jij?

- HBO werk- en denkniveau;
- Je pakt nieuwe informatie snel op en weet deze effectief in de praktijk toe te passen;
- Je staat open voor feedback en ziet nieuwe uitdagingen als kansen om te groeien;
- Een goede beheersing van de Nederlandse, Engelse en Duitse taal;
- We zoeken vooral iemand met commerciële drive en affiniteit met internationale handel.

Ervaring als accountmanager is niet noodzakelijk; kennis van of interesse in de AGF-branche is een pluspunt.

Om succesvol te zijn ben je klantgericht, besluitvaardig en pro actief. Je vindt het leuk om samen te werken, nieuwe dingen te leren en je wilt graag alles weten. Je kunt goed plannen, prioriteiten stellen en je bent kritisch. Daarnaast is het belangrijk dat je snel kunt schakelen, precies en communicatief sterk bent.

Hoe ziet jouw team eruit?

Je komt in een leuk en passievol team terecht met 14 accountmanagers binnen afdeling Groothandel, je rapporteert aan de Manager Groothandel.

Nature's Pride:

Bij Nature's Pride laten we graag iedereen genieten, vandaag en morgen. Dat doen we door de lekkerste exotische groenten en fruit te leveren, wereldwijd geteeld door onze betrokken telers. Tegelijkertijd bewegen we de voedselketen naar een eerlijkere en duurzamere keten, voor en samen met mens en natuur.

Wij zijn dé vooruitstrevende partner die je meeneemt en inspireert op deze reis naar een betere wereld. Zo kunnen we samen, met een goed gevoel, oprecht genieten van onze wereldse smaken.

Daar zijn we, al meer dan 20 jaar, heel trots op.
Nature's Pride: Enjoy today, changing tomorrow!

Wij bieden:

Bij Nature's Pride kom je terecht in een internationale en dynamische werkomgeving waar er gewerkt wordt volgens de kernwaarden **Samen, Pionier, Passie en Verantwoordelijk**. We bieden je niet alleen een uitdagende rol, maar ook een omgeving waarin je jezelf continu kunt blijven ontwikkelen.

- Je start in de instapschaal met een bruto maandsalaris van € 3.554,- Afhankelijk van je ontwikkeling en prestaties kun je binnen 1 tot 2 jaar doorgroeien naar de volgende salarisschaal, die begint bij € 3.949,- bruto per maand en kan oplopen tot € 4.839,- bruto per maand. Zo bieden we je niet alleen een goede start, maar ook uitstekende mogelijkheden om jezelf verder te ontwikkelen en door te groeien;
- Een pensioenregeling;
- Een aantrekkelijke bonusregeling als extra beloning voor jouw inzet;
- 26 vakantiedagen per jaar, met de mogelijkheid om extra dagen bij te kopen;
- De mogelijkheid om fiscaal voordelig een fiets aan te schaffen via het Nature's Pride fietsplan;
- Wekelijkse vrijdagmiddagborrel met collega's;
- Topfaciliteiten voor collega's, zoals een bedrijfsrestaurant met eigen chef-kok, drie keer per week gratis bootcamp en dagelijks vers fruit en huisgemaakte smoothies;
- Goede opleidings- en ontwikkelmogelijkheden via onze eigen Nature's Pride Academy;
- Een open cultuur waarbij je intensief samenwerkt met trotse en gedreven collega's met passie voor het vak.

Een online assessment maakt deel uit van deze procedure.