

Accountmanager Groothandel

Als Accountmanager ben je een sterke relatiebouwer en voorzie je, met jouw kennis en passie, onze klanten zo goed mogelijk van de meest smaakvolle exotische groenten en fruit. Transparantie en gezamenlijke belangen staan centraal. Met jouw lef en sterke communicatieve vaardigheden kun je onze kernwaarden en klantwensen vertalen naar lange termijn verkoopplannen.

Hoe ziet jouw functie eruit?

Je werkt als verkoper met smaakvolle groenten en fruit. Het werken met verse producten vraagt net een andere aanpak dan het werken met lang houdbare producten, dat weet jij als geen ander! Als verkoper ben jij verantwoordelijk voor groothandels klanten die zowel online als offline bediend worden. Tijdens het dagelijks contact met de inkopers van jouw klant weet je ze enthousiast te maken over onze producten, bijvoorbeeld door mee te denken over het verder uitbreiden en de groei van de productcategorie exoten.

Voor de klant ben jij het gezicht van Nature's Pride. Je bent een kundig en betrouwbaar partner, die prettig is in de omgang. Wanneer het weer mogelijk is maak je ook regelmatig een trip om jouw klanten te bezoeken. Daarnaast heb je veel telefonisch contact. Tijdens de afspraken met de klant evalueer je de samenwerking, bespreek je trends in de markt en analyseer je de ontwikkelingen op productniveau.

Bij Nature's Pride focussen wij ons op lange termijn relaties – dat geldt voor zowel onze telers, klanten als de medewerkers. We maken het verschil met kwalitatief hoogwaardige producten, waarbij openheid en gezamenlijke belangen centraal staan. Onze klanten zien ons als de kennis expert op het gebied van onze exoten. Daarom is het van belang dat je de wil hebt om de producten en de processen die de producten doorlopen van a tot z leert kennen zodat je als expert voor de klant(en) de juiste adviezen kunt presenteren.

Je bent verder graag op de hoogte en je spreekt dagelijks met de inkopers van jouw klant over prijsvorming, volume en promoties voor de dag zelf en de komende weken. Intern heb je veel contact met o.a. Inkoop, Data Analyse en Marketing. Dit vormt de basis van de verkoop plannen. Samen met de collega's in het team ga je gestructureerd te werk om doelstellingen, die je samen hebt bepaald, te halen. Je voorziet onze klanten continu van het meest interessante aanbod aan exotisch groenten en fruit.

Als Accountmanager heb jij:

- HBO werk- en denkniveau;
- Bij voorkeur een afgeronde opleiding in de richting van commercie;
- minimaal 2 jaar relevante werkervaring binnen de internationale handel als accountmanager bij voorkeur binnen de AGF branche;
- Goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal;
- Bij voorkeur spreek je meerdere talen (Duits, Frans) en heb je een eigen netwerk binnen de AGF;
- Digitale kennis / online verkoop georiënteerd;
- Kennis en werkend met een webshop is een pré

Als Accountmanager ben jij

- Dienstverlenend, hospitality stroomt door jouw aderen;
- Enthousiast en je hebt lef;
- Gretig met het doel van Nature's Pride voor ogen
- Een verkoper die niet alleen aan scores denkt maar zich er ook van bewust is wat het voor de organisatie betekent
- Iemand die impact kan maken en geniet van onderhandelen en regelen;
- Iemand die nieuwe business kan genereren;

Wij bieden:

- Een bruto maandsalaris, afhankelijk van jouw ervaring, tussen de € 3.716,- en € 4.555,- op basis van een 40-urige werkweek.

- Een bonusregeling;
- 26 vakantiedagen per jaar en de mogelijkheid om vakantiedagen bij te kopen;
- Een pensioenregeling;
- Iedere dag een lekkere gratis smoothie en stuk fruit;
- Een bedrijfskantine met kok waar je ontbijt en lunch kan verkrijgen;
- 3 keer per week gratis bootcampen op ons eigen bootcampterrein;
- Het aanschaffen van een fiets met belastingvoordeel door het Nature's Pride fietsplan;
- Leren en ontwikkelen middels onze eigen Nature's Pride Academy;
- En niet te vergeten, een leuke werkplek

Een online assessment maakt deel uit van deze procedure.