

Business Controller

Ben jij een energieke, nauwkeurige en standvastige Business Controller die gedreven wordt van het verder professionaliseren van Business Control binnen een commerciële omgeving? Dan hebben wij een mooie uitdaging voor je.

De uitdaging:

Als Business Controller speel je een sleutelrol in het verder professionaliseren van business control. Je fungeert als business partner van de commerciële afdeling waarbij je medeverantwoordelijk bent voor de commerciële resultaten. Jouw focus is duurzame, winstgevende groei en maximale verwaarding van onze producten.

Je beweegt je in het speelveld van Finance en Commerce en weet cijfers te vertalen naar concrete inzichten en acties.

Jouw verantwoordelijkheden:

- Je bent verantwoordelijk voor scherpe en gestructureerde analyses & inzichten voor de commerciële teams inclusief volume, omzet en marge ontwikkelingen per klant/product. Onder andere door de maandelijkse performance deck te optimaliseren;
- Je bent verantwoordelijk voor gestructureerde en scherpe ad-hoc analyses bij commerciële vraagstukken;
- Sturen van commerciële keuzes door financiële impact van verschillende scenario's door te rekenen en te adviseren;
- Ondersteunen bij het opstellen van commerciële budgetten en forecasts waarbij je meedenkt met de commerciële collega's en hen challenged op basis van feiten en data;
- Vertalen van de commerciële plannen naar financiële cijfers;
- Analyseren van verschillen tussen budget, forecast en realisatie en proactief bijsturen op performance;
- Uitwerken van scenario's op basis van risico's en kansen in de business;
- Adviseren over investeringsvoorstellen, kostprijsberekeningen en prijsstelling;
- Signaleren van trends (intern en extern) en deze vertalen naar strategische en tactische inzichten.

Daarnaast stel je gestructureerde performance analyses op voor het management en de directie en ontwikkel je ken- en stuurgetallen die richting geven aan de organisatie. Daarbij werk je toekomstgericht en krijg jij energie van het bedenken en doorvoeren van verbetervoorstellen.

Jij hebt:

- Sterk analytisch vermogen en een scherp commercieel inzicht;
- Het vermogen om feitelijk te challengen en strategisch te adviseren op tactisch niveau;
- Ervaring met budgettering, forecasting en commerciële performance-analyse;
- Overtuigingskracht en presentatievaardigheden richting management en stakeholders;
- Een proactieve, ontwikkelgerichte mindset.

Wij bieden:

- Een functie voor 32 tot 40 uur in de week;
- Een bruto maandsalaris, afhankelijk van jouw ervaring, vanaf € 5.361,- op basis van een 40-urige werkweek;
- Een pensioen- en bonusregeling;
- Mogelijkheden om je verder te ontwikkelen binnen je rol;
- 3 keer per week gratis bootcampen op ons eigen bootcampterrein;
- Elke dag een lekkere gratis smoothie en stuk fruit;
- Een bedrijfskantine met kok waar je ontbijt en lunch kan kopen voor een aantrekkelijke prijs;
- En een professioneel, ambitieus en gezellig team.

Wil jij bouwen, adviseren én sturen op resultaat? Dan maken we graag kennis met jou.

Een online assessment maakt onderdeel uit van deze procedure.