

# Accountmanager Duitse Retail

Ben jij een gedreven relatiebouwer met een passie voor verse producten? Weet jij strategische klantwensen te vertalen naar lange termijn verkoopplannen en heb je ervaring binnen de Duitse Retail markt? Dan zijn wij op zoek naar jou!

Nature's Pride – Enjoy today, changing tomorrow

Bij Nature's Pride laten we iedereen genieten, vandaag en morgen. Wij leveren de lekkerste exotische groenten en fruit, geteeld door betrokken telers wereldwijd. Tegelijkertijd zetten we ons in voor een eerlijkere en duurzamere voedselketen. Samen met klanten en partners werken we aan innovatieve en toekomstbestendige oplossingen, zodat we met een goed gevoel kunnen genieten van wereldse smaken.

## De uitdaging:

Binnen Nature's Pride bouwen we aan lange termijnrelaties – met klanten, telers én collega's. Als Accountmanager Retail voor de Duitse markt ben jij verantwoordelijk voor één of meerdere grote retailers in Duitsland. Je kent de dynamiek van deze markt, begrijpt de klantbehoeften en weet hoe je groei en samenwerking kunt realiseren.

In samenwerking met Marketing, Supply Chain en Data Analyse vertaal je marktinzichten naar strategische accountplannen. Jij bent dé expert en adviseur voor onze klanten op het gebied van exotische groenten en fruit.

Wat ga je doen?

- Relatiebeheer: Verbinden, onderhouden en uitbouwen van sterke relaties met Duitse Retail klanten via regelmatige (digitale) contactmomenten en klantbezoeken.
- Strategische groei: Ontwikkelen en implementeren van accountplannen om langdurige samenwerkingen en omzetgroei te realiseren.
- Marktanalyse: Signaleren van trends, kansen en ontwikkelingen binnen de Duitse Retail en dit vertalen naar concrete actiepunten.
- Prijs & promotie: Plantmatige aanpak met inkoop- en categoriemanagers over prijsvorming, volume en promoties.
- Interne samenwerking: Afstemming met interne teams zoals Inkoop, Supply Chain, Data Analyse en Marketing om klantoplossingen te optimaliseren.
- Evaluatie & innovatie: Monitoren en evalueren van de samenwerking met klanten om continue verbetering en innovatie te stimuleren.

## Wie ben jij?

- Je hebt hbo-werk- en denkniveau.
- Minimaal 5 jaar relevante werkervaring als Accountmanager of Category Manager binnen AGF of de Retail Food branche.
- Ervaring met accounts binnen de Duitse Retail is een sterke pre.
- Je spreekt en schrijft vloeiend Nederlands, Engels en Duits.

## Wij bieden:

Bij Nature's Pride kom je terecht in een internationale en dynamische werkomgeving waar er gewerkt wordt volgens de kernwaarden **Samen, Pionier, Passie en Verantwoordelijk**. We bieden je niet alleen een uitdagende rol, maar ook een omgeving waarin je jezelf continu kunt blijven ontwikkelen.

- Een bruto maandsalaris tussen de € 4.321,- tot € 6.360,- op basis van een 40-urige werkweek, afhankelijk van jouw kennis en ervaring;
- Een pensioenregeling;
- Een aantrekkelijke bonusregeling als extra beloning voor jouw inzet;
- 26 vakantiedagen per jaar, met de mogelijkheid om extra dagen bij te kopen;
- De mogelijkheid om fiscaal voordelig een fiets aan te schaffen via het Nature's Pride fietsplan;
- Wekelijkse vrijdagmiddagborrel met collega's;
- Topfaciliteiten voor collega's, zoals een bedrijfsrestaurant met eigen chef-kok, drie keer per week gratis bootcamp en dagelijks vers fruit en huisgemaakte smoothies;
- Goede opleidings- en ontwikkelmogelijkheden via onze eigen Nature's Pride Academy;

- Een open cultuur waarbij je intensief samenwerkt met trotse en gedreven collega's met passie voor het vak.

Wil jij bijdragen aan een duurzame en succesvolle samenwerking met de Duitse Retail? Solliciteer dan nu en word onderdeel van ons team!

*Een online assessment kan onderdeel zijn van deze procedure.*